

Outsourcing em Gestão de Compras & Contratos com boas perspectivas em ano inflação

PENDULAR REGISTA CRESCIMENTO NA ORDEM DOS 44%

É certo que o ano ainda nem vai a meio e uma das grandes tendências a adotar pela maioria das empresas tem incidido na externalização, cada vez mais frequente, no que diz respeito a serviços de *procurement* e gestão de compras e contratos. A prova disso está no aumento da atividade da PENDULAR, empresa líder de mercado neste setor, que em 2022 destaca um incremento na ordem dos 44%, tendo atingido nesse mesmo ano uma faturação superior a 3milhões de euros.

Do Turismo e Hotelaria, passando pelo Imobiliário, Banca, Consultoras, Retalho, Tecnológicas, entre outros, há cada vez mais empresas a entender a mais-valia desta proposta de valor, principalmente quando se propõe a uma redução de custos entre 10 e 30%, ao centralizar e gerir determinados serviços. É desta forma que a PENDULAR poderá fazer com que as empresas se concentrem naquilo que realmente importa, tornando-se ainda mais ágeis e eficientes.

Para 2023, o objetivo será superar estas metas e atingir uma faturação na ordem dos 3,7 milhões de euros visto que, para Vitor Ribeiro Gomes, CEO da PENDULAR, *“O outsourcing tem-se mostrado fundamental para impulsionar o crescimento do negócio, melhorar a experiência do cliente e obter uma vantagem competitiva. Na verdade, o ambiente de forte pressão inflacionista e as permanentes informações de aumento de preços, inundaram as empresas de Informação, impossível de tratar e integrar em tempo útil. Assim, o recurso à Pendular, não só para gestão deste fluxo, mas muito especialmente para mitigação dos aumentos anunciados, tem-se tornado uma prática corrente. É neste sentido que entre outras rotinas, desenvolvemos um “index de mitigação”. Este indicador que se encontra ainda em desenvolvimento, já apresenta, por efeito da intervenção da Pendular, uma redução de 19% face aos aumentos solicitados pelos vários mercados/fornecedores.”*

Não obstante, a PENDULAR continua, obviamente, atenta ao mercado e considera que a instabilidade de preços vs serviços se tem tornado num enorme desafio. Mas é exatamente no limbo desse desafio que as empresas precisam de tomar decisões. Decisões que não passam por assumir diferentes serviços, fora do *core*, relativamente à sua atividade principal. Por forma a aliviar a estrutura operacional, reduzir custos e economizar recursos, a PENDULAR, empresa 100% portuguesa, trabalha em prol destas mesmas soluções.



Sobre a Pendular

Fundada em 1997, a Pendular é uma empresa portuguesa de referência no setor de *procurement*, gestão de compras e contratos. É uma central de soluções capacitada para dar respostas personalizadas aos mais complexos desafios da gestão. A Pendular um parceiro com rosto, com mais de 25 anos de atuação no mercado nacional, e uma rede de fornecedores cimentada, ágil e eficiente, que permite às empresas a manter o foco no seu negócio, reunindo todas as vantagens de uma empresa de logística, de um fornecedor único e de uma central de compras. Tem como objetivo máximo reduzir custos e complexidade nas organizações, contribuir para o desenvolvimento, profissionalização, e crescimento dos clientes e parceiros. Gera Valor, simplificando sempre.

www.pendular.pt

ONMI Partners | ASSESSORIA DE IMPRENSA

Nádia Mendes . nadia.mendes@onmipartners.pt . 916 478 797
Ana Rita Teixeira . anarita.teixeira@onmipartners.pt . 917 570 738