

Pendular fecha primeiro semestre com crescimento de 67%

- *Empresas portuguesas externalizam cada vez mais serviços de procurement, gestão de compras e contratos, numa perspetiva de rentabilizar o seu negócio. Pandemia e inflação acentuaram esta tendência.*
- *A Pendular é uma empresa líder de mercado que centraliza serviços permitindo uma redução de custos entre 10 e 30%.*



Lisboa, 29 de agosto de 2022 – A Pendular, empresa portuguesa líder em *procurement*, gestão de compras e contratos, registou um crescimento de 67% da faturação e de 69% do Ebitda no primeiro semestre de 2022, em relação ao período homólogo do ano anterior. As empresas em Portugal externalizam cada vez mais serviços numa perspetiva de otimizar os seus recursos, com uma gestão mais eficiente para rentabilizarem o seu negócio.

A Pandemia de Covid-19 e mais recentemente a inflação, com a instabilidade dos preços, são dois fatores desafiantes e determinantes no sentido de as empresas repensarem a sua gestão e organização interna e levaram à necessidade de centralização de serviços. Com 25 anos de experiência, a Pendular é uma das empresas de referência em Portugal na área do *procurement*, gestão de compras e de contratos. Mais do que agregar fornecedores, assegura e simplifica serviços que são fundamentais no dia a dia de uma empresa. Reúne vários fornecedores num só, permitindo a redução de custos entre 10 e 30%.

A Pendular é uma empresa 100% portuguesa, que oferece soluções em áreas que vão desde a hotelaria à banca, espaços de eventos, consultoras, cadeias de retalho, tecnológicas, fundos de investimento, e entre outros. Com mais de 200

clientes (nos últimos 25 anos) “a Pendular faz a diferença por operar como uma central de soluções que retira complexidade e custo às organizações chamando a si a gestão integrada de compras/procurement e contratos, libertando a gestão para as atividades estratégicas e geradoras de valor”, explica Vitor Ribeiro Gomes, CEO da Pendular.

O *procurement* tem registado uma tendência de crescimento em Portugal. Na Pendular, destacam-se os setores da hotelaria, entretenimento e banca com um crescimento de 101%, 98% e 58%, respetivamente, no último semestre. Isto deve-se “ao esforço que as empresas estão a fazer no sentido de capturar o máximo de crescimento nesta fase pós pandemia, mas especialmente por reconhecerem a necessidade de apoio em cenário de limitações ao abastecimento e pressão inflacionista, nomeadamente gerindo as alternativas de abastecimento e mitigando os efeitos dos aumentos de preços”, acrescenta Vitor Ribeiro Gomes.

Uma solução diferenciada

A Pendular apresenta um conjunto de soluções que tornam as empresas mais rentáveis, através de um modelo de gestão certificado, combinados com um suporte tecnológico avançado e uma equipa de especialistas orientada para a resolução de problemas complexos.

Garante os processos de compras e *procurement*, assumindo todas as suas funções, numa relação direta com mais de 250 fornecedores. Assegura, ainda, a gestão de contratos, promovendo consultas ao mercado e renegociando as melhores soluções sem erosão de condições. Através da gestão de processos, a Pendular apresenta as soluções mais simples e assegura uma rigorosa execução. Analisa os processos de alta complexidade mas baixo valor, simplifica e garante um acompanhamento personalizado de acordo com as necessidades de cada cliente.

A centralização de serviços capacita as empresas, libertando-as de processos e burocracias, dando-lhes maior controlo e flexibilidade ao mesmo tempo que reduzem custos.

Sobre a Pendular

Fundada em 1997, a Pendular é uma empresa portuguesa de referência no setor de *procurement*, gestão de compras e contratos. É uma central de soluções capacitada para dar respostas personalizadas aos mais complexos desafios da gestão. A Pendular um parceiro com rosto, com mais de 25 anos de atuação no mercado nacional, e uma rede de fornecedores cimentada, ágil e eficiente, que permite às empresas a manter o foco no seu negócio, reunindo todas as vantagens de uma empresa de logística, de um fornecedor único e de uma central de compras. Tem como objetivo máximo reduzir custos e complexidade nas organizações, contribuir para o desenvolvimento, profissionalização, e crescimento dos clientes e parceiros. Gera Valor, simplificando sempre. www.pendular.pt